



A VILÁG ELSŐ, AZONNALI KIFIZETÉST NYÚJTÓ KOMPENZÁCIÓS PROGRAMJA



HATÁLYBA LÉPÉS DÁTUMA:
MÁRCIUS 22, 2017

ÉLETE LEHETŐSÉGE VÁR ÖNRE

***Ha készen áll, hogy
megváltoztassa
az életét, egészen biztosan
jó helyen jár a tökéletes időben.***

A Talk Fusion által nyújtott üzleti lehetőség a sebesség, a kommunikáció és az innováció egyesítése, aminek köszönhetően vezető helyen állunk a direktértékesítési piacon. Világszerte sikertörténeteket írunk azzal, hogy ügyfeleinknek és független partnereinknek az elérhető legköltséghatékonyabb és leghatásosabb videomarketing-megoldást nyújtjuk. Legyen a következő nagy dobás részese, és csatlakozzon partnereink egyre bővülő köréhez, akik megvalósítják álmaikat a Talk Fusion segítségével.

TARTALOM



• A Talk Fusion előnye.....	4
• Gyorskezdési bónuszok.....	5
• Csapatjutalékok.....	6
• A csapatjutalékok kiszámítása.....	7
• Mega kiegészítő bónuszok.....	8
• Szeretjük ügyfeleinket.....	9
• Ügyfélkör.....	10
• Rangok és elismerések.....	11
• Ötcsillagos Vakációk.....	12
• Ösztönző Rolex karóra.....	13
• Mercedes Madness program.....	14
• Csoportvezetői jövedelem.....	15
• Jutalomgyűrűk.....	16
• Fontos kifejezések.....	17
• Általános kérdések.....	18
• Bob Reina alapító-vezérigazgató személyes üzenete.....	21
• Jövedelmi tájékoztató nyilatkozat.....	22



A TALK FUSION ELŐNYE



AZONNALI FIZETÉS

Míg más vállalatok csak hetente vagy esetleg havonta fizetnek, a Talk Fusion az első és egyetlen vállalat a világon, amely AZONNAL fizet. Most dolgozott meg érte, így most kapja meg.



GLOBÁLIS PIAC

A Talk Fusion több mint 140 országban rendelkezik partnerekkel és ügyfelekkel, és ez a szám még bővül – vállalkozása tehát nem ismer határokat. Megalapoztuk a nemzetközi sikereit egyedi, világszínvonalú marketingwebhelyekkel, az egyszerű és bevált rendszerünkre épülő képzési anyagokkal és az inspiráló promóciós videókkal, hogy elkötelezett csapatot építhessen ki saját városában vagy az egész világra kiterjedően.



AZ ÜGYFÉLBÁZISA: BÁRKI, BÁRHOL

A Talk Fusion all-in-one videomarketing-megoldása a videó erejével ad lökést az online kommunikációnak – a mindennapos személyes használattól az e-mail-marketingen át az üzleti konferenciákig, játékonysági akciókig és sok egyéb területen. Bárki és bármely vállalkozás a következő ügyfelévé válhat.



PASSZÍV JÖVEDELEM

A Talk Fusion egyesített előnyöket kínál partnereinek: kivételes minőségű terméket elképesztően alacsony áron. Videomarketing-megoldásunk hatékonysága, népszerűsége és megfizethetősége nagyszerű passzív jövedelemforrást teremthet Önnek. Legyen a tanúja, ahogyan szervezete elégedett ügyfélről elégedett ügyfélre bővül!



ELISMERÉSEK ÉS DÍJAK

Az azonnal fizető kompenzációs program számos bónuszt és világszínvonalú ösztönzőt tartalmaz, hogy megjutalmazza a kiemelkedő teljesítményt. Másszon fel a ranglétrán, és élje álmai életstílusát: vegyen részt ötcsillagos vakációkon, vezesse saját Mercedes-Benz luxusautóját, sikerei jelenként viselje büszkén a klasszikus Rolex karórát, és ünnepelje a kereseti mérföldköveket egyedi tervezésű arany és gyémánt jutalomgyűrűkkel a Talk Fusion jóvoltából. Itt az ideje, hogy elismerést kapjon az eredményeiért, nem gondolja?

GYORSKEZDÉSI BÓNUSZOK



Minden alkalommal, amikor egy beszervezett munkatársa vagy egy ügyfele megvásárol egy **termékcsomagot**, Ön **gyors kezdési bónuszt kap.**

- **Executive Package** – a kereset **20 USD**
- **Elite Package** – a kereset **60 USD**
- **Pro Package** – a kereset **120 USD**

Ha egy személyesen értékesített havi előfizetését fenntartják, havi **10** dollár **gyorskezdési bónuszt kap.**

Nincs korlátozva a kiérdemelhető gyorskezdési bónuszok száma!
MINDEN GYORSKEZDÉSI BÓNUSZT AZONNAL KIFIZETÜNK!



A Talk Fusion partnereként arra kell összpontosítania, hogy hűséges ügyfélbázist alakítson ki, és létrehozzon egy partnerekből álló csapatot, akik ugyanezt teszik.

Minden termékhez tartozik egy pontérték, amelynek az elnevezése értékesítési volumen (röviden SV, azaz „Sales Volume”).

Product Packages:

- **Executive Package** – 100 SV
- **Elite Package** – 300 SV
- **Pro Package** – 600 SV

HAVI ELŐFIZETÉS: 20 SV

A partnerek termékértékesítéseiből és az ügyfelektől származó pontok a vállalkozás szervezeti rendszerében felfele áramlanak. A csapat által összegyűjtött pontszám elnevezése, a kezdeti vásárlásokat és a havi előfizetéseket is ideértve, csoportos értékesítési volumen, azaz GSV („Group Sales Volume”).

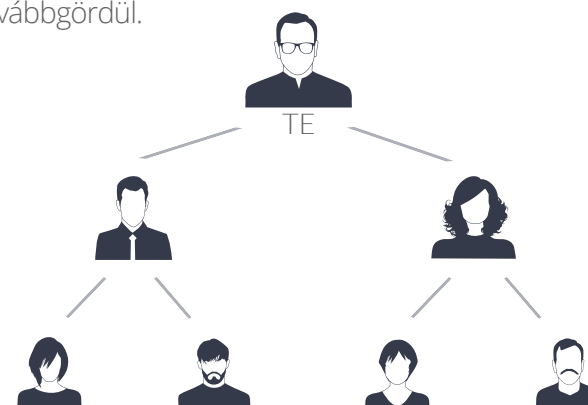
A csapatjutalék kiérdemléséhez **jogosultnak** kell lennie:

Teljesítenie kell a minimális személyes értékesítési volumenre (PSV) vonatkozó követelményt*, és teljesítenie kell az alábbi két feltétel egyikét:

A bal és a jobb oldali ágon is egy-egy személyesen szponzorált partnerrel kell rendelkeznie, aki aktuális havi előfizetéssel bír, VAGY

akár a bal, akár a jobb oldali ágon egy személyesen szponzorált partnerrel kell rendelkeznie, aki aktuális havi előfizetéssel bír, valamint egy személyesen szponzorált ügyféllel rendelkezik, aki szintén aktuális havi előfizetéssel bír.

A Talk Fusion-vállalkozás felépítése egy bináris fa. Ha mind a bal, mint a jobb oldali ágon legalább 100 GSV-t ér el, azzal teljesít egy ciklust, és azonnal 25 USD értékű jutalékot kap. A kifizetetlen csoportos értékesítési volumen továbbgördül.



*A részleteket lásd a 18. oldalon, az általános kérdések között a 5. kérdésben.

Az ábra a Talk Fusion kompenzációs programjának működését mutatja be. Nem jelent előrejelzést a várható eredményekről. A Talk Fusion nem tudja garantálni, hogy sikereket ér el. A Talk Fusion partnerei által elért tényleges jövedelmekről a dokumentum végén található Jövedelmi tájékoztató nyilatkozatból tájékozódhat.

A CSAPATJUTALÉKOK KISZÁMÍTÁSA



A Talk Fusion partnerei legfeljebb 50 000 USD-t kereshetnek hetente csapatjutalékokból.

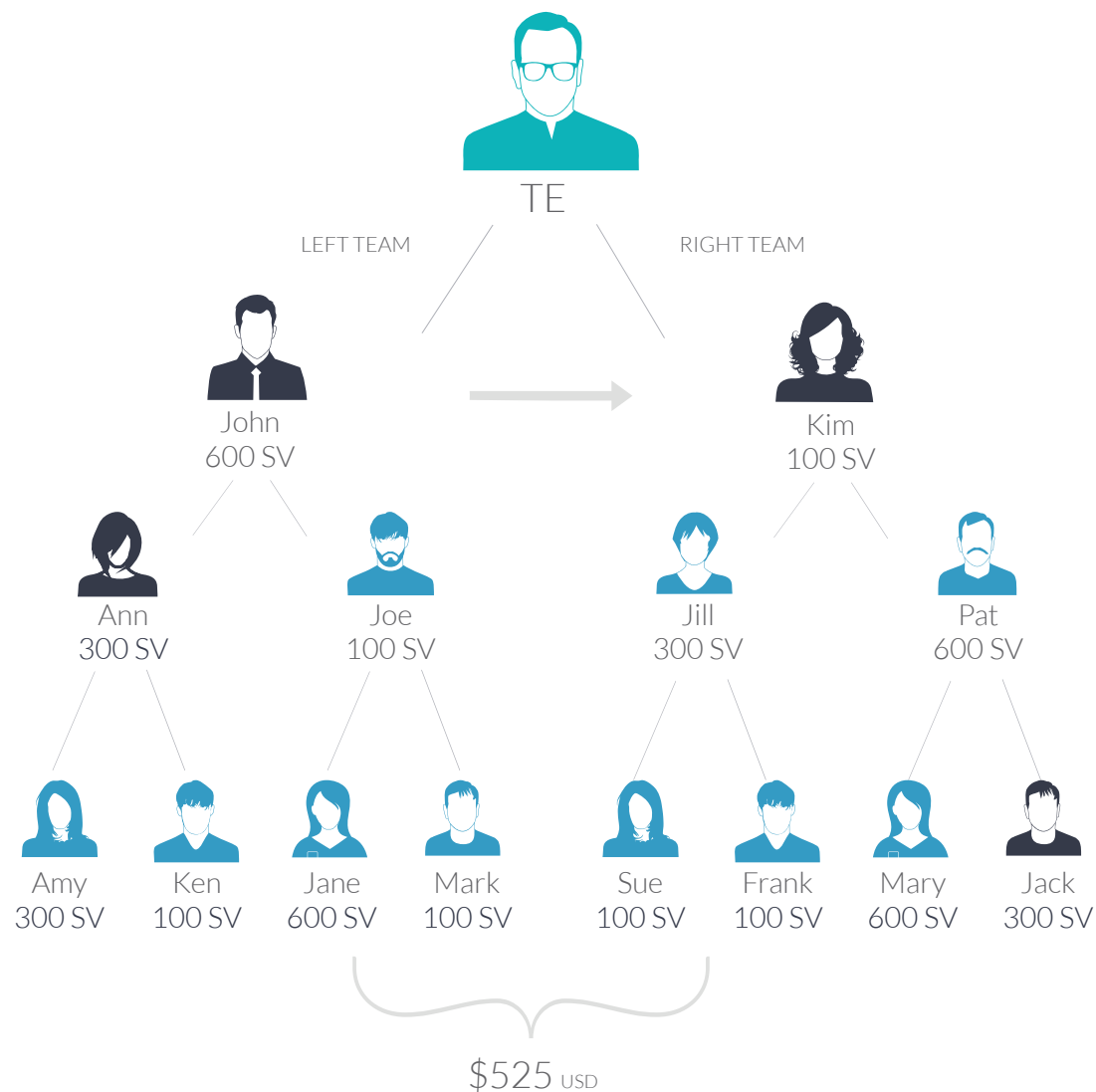


Személyesen szponzorált partner



Csoportosan szponzorált partner

2100 SV-vel rendelkezik a bal oldali ágon, és 2100 SV-vel a jobb oldali ágon. 21 ciklussal számolva a kereset 525 dollár.



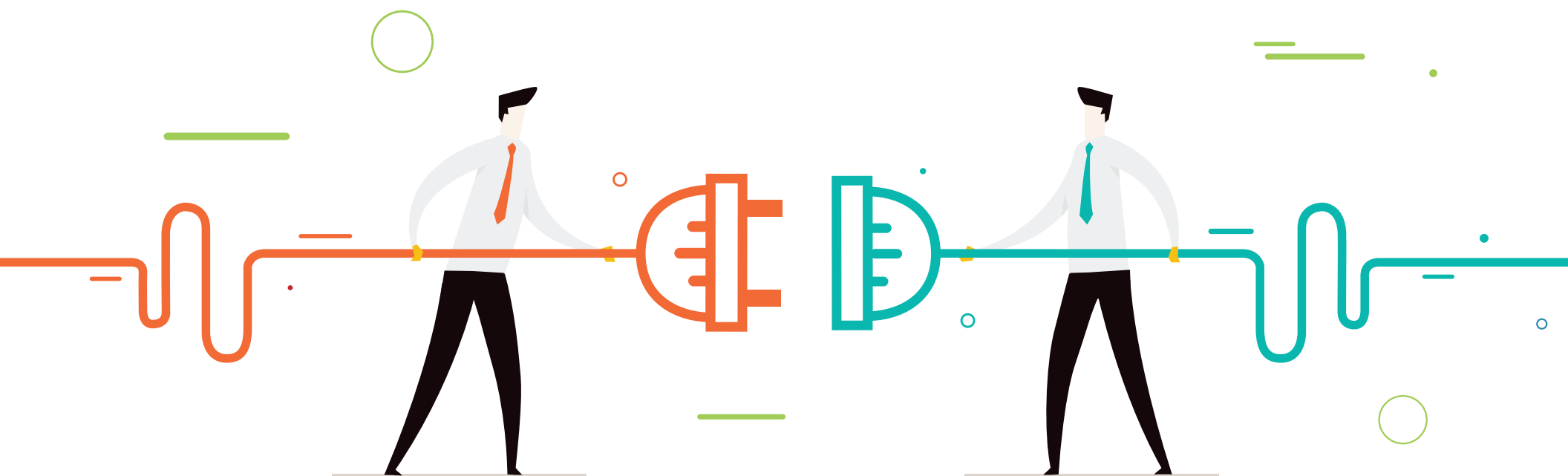
Az ábra a Talk Fusion kompenzációs programjának működését mutatja be. Nem jelent előrejelzést a várható eredményekről. A Talk Fusion nem tudja garantálni, hogy sikereket ér el. A Talk Fusion partnerei által elért tényleges jövedelmekről a dokumentum végén található Jövedelmi tájékoztató nyilatkozatból tájékozódhat.

MEGA KIEGÉSZÍTŐ BÓNUSZOK



A mega kiegészítő bónuszok segítségével további 10%-ot kereshet a személyesen szponzorált partnerei által keresett csapatjutalékok után. Ha például szponzorálta Johnt, és az ő csapatjutaléka 300 USD, Ön további 30 USD összeget kap.

A mega kiegészítő bónuszokat azonnal kifizetjük. Nincs korlátozva a kiérdemelhető bónuszok száma!



SZERETJÜK ÜGYFELEINKET!



Páratlan érték verhetetlen áron – a Talk Fusion ennek köszönhetően ideális all-in-one videomarketing-megoldás vállalkozásoknak, nonprofit szervezeteknek és magánszemélyeknek az egész világon. Modern termékeink együttesen nyújtanak tökéletes módszert a hatékony kapcsolatépítéshez, hogy kitűnhessen a tömegből, és termékeit és szolgáltatásait (vagy akár mindennapjait) másokkal is megoszthassa, közel és távol.

Három után ingyenes!

Minden olyan hónapban, amikor három személyesen szponzorált ügyfele aktuális havi előfizetéssel rendelkezik, az ÖN havi előfizetése ingyenes!

Jó érzés visszaadni

A Talk Fusion vállalati kultúrájának lényege a visszaadás! Ezért rendelkezik minden partner egy ingyenes jótékonyági számlával, amelyet a választásuk szerinti nonprofit szervezetnek adományozhatnak. Mutassa be a törődését, és segítsen változást elérni azzal, hogy elősegíti egy jótékonyági szervezetnek a pénzteremtést és a figyelemfelhívást egy fontos ügyre a Talk Fusion videotermékeivel.





A Talk Fusion minden naptári hónapban legfeljebb 1000 USD összegű pénzbónuszt ad a legjobb 20 partnernek a legtöbb személyesen szponzorált ügyfél után.

Minden jogosult partner (bármilyen ranggal) részt vehet ebben a programban. Minél több ügyfelet szponzorál személyesen, annál több pénzt keres!

A bónuszt akkor válik jogosulttá, ha egy adott hónapon belül legalább három új ügyfelet szponzorál személyesen.

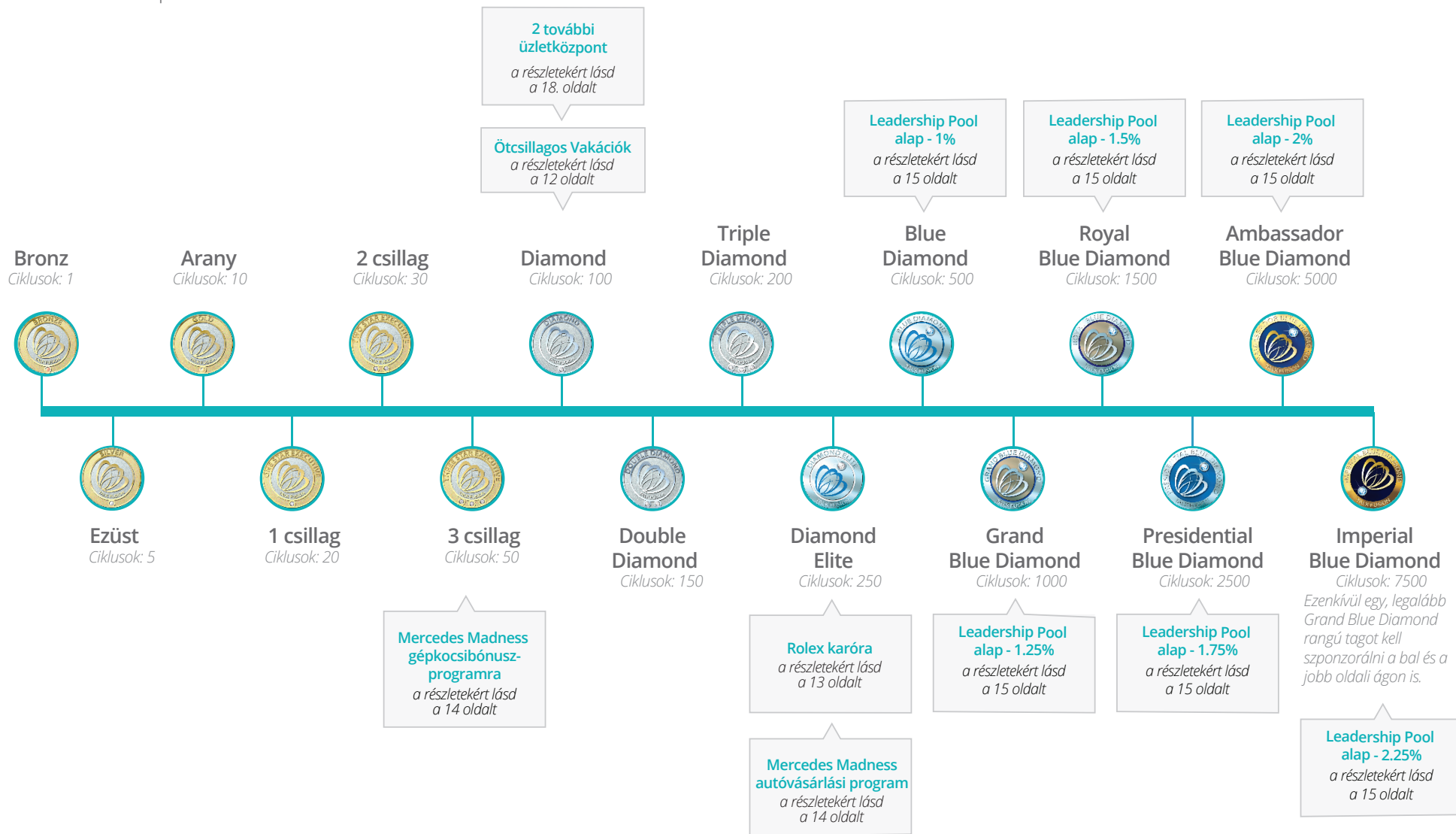


1.	1000 USD
2.	900 USD
3.	800 USD
4.	700 USD
5.	600 USD
6.	500 USD
7.	400 USD
8.	300 USD
9.	200 USD
10.	150 USD
11–20.	100 USD fejenként

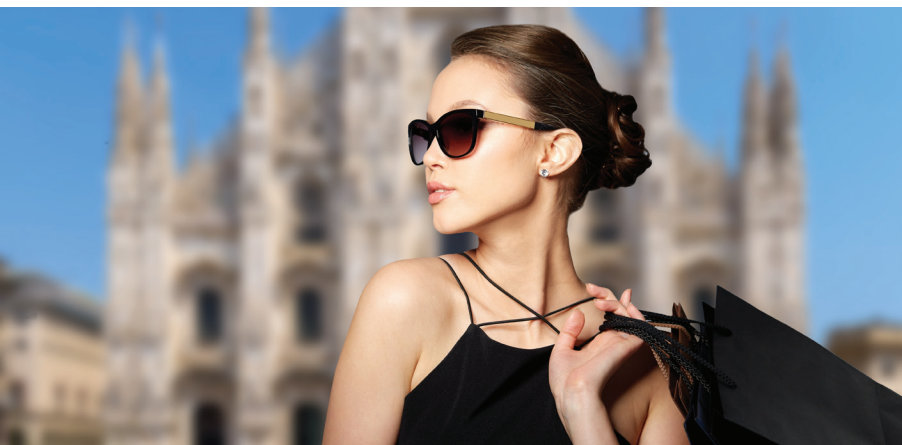
RANGOK ÉS ELISMERÉSEK



A Talk Fusion szereti világszínvonalú jutalmakkal elismerni a sikereket. A ranglistán előre haladva kapott elismerő kitűzők és bónuszok mellett a legjobb teljesítményt nyújtók álomutazást, nagy presztízsű Rolex karórát, a mérföldkövekért arany és gyémánt jutalomgyűrűket, illetve akár egy Mercedes-Benz luxusautót is kaphatnak.



ÖTCSILLAGOS VAKÁCIÓK



IRÁNY A DIAMOND RANG ÉS A JOGOSULTSÁG!

Csomagoljon, és fogja az útlevelét – a Talk Fusion stílusosan ünnepli a sikert! A trópusi kiruccanásoktól a legfényűzőbb világvárosokig egzotikus helyszínekkel és lélegzetelállító úti célokkal jutalmazzuk a kemény munkát, és minden kiadást állunk. Ezek a felejthetetlen utak tökéletes lehetőséget nyújtanak a partnereknek, hogy valóra válthassák álmaikat, és legkiemelkedőbb vezetőink megosszák saját motivációikat.

Ezeket az exkluzív luxusnyaralásokat a legalább Diamond szintű partnereknek tartjuk fenn. A jogosultság részleteiről a Back Office-ban olvashat, az ösztönzők oldalán.

ÖSZTÖNZŐ ROLEX KARÓRA



ITT AZ IDEJE A SIKEREKNEK

A „Rolex” név 1905 óta a presztízs, a teljesítmény és az újítás szimbóluma. Ezért választotta a Talk Fusion a Rolex márkát, hogy munkatársai sikerének mérföldkövét jelképezze vele.

A külön férfi és női kivitelben elérhető Rolex karórák a stílus és a luxus végső megtestesülései. Azoknak a sikeres partnereknek jár, akik elérik a Diamond Elite szintet, majd azt legalább két egymást követő héten át meg is őrzik.

Kevés vállalat nevéét azonosították annyira következetesen a kiválóság hajsolásával, mint a Rolexét. Stílszerű, hogy a sikeres Talk Fusion-partnerek Rolex luxuskarórárt kapjanak, miközben saját kiválóságukra törekcsenek.

A Rolex® a Rolex Watch U.S.A., Inc. bejegyzett védjegye. Minden szellemi tulajdonhoz fűződő jog, mint a védjegyek, kereskedelmi márkanevek, formatervezési minták, szerzői jogok, logók és bármely egyéb jellegzetes karakter fenntartott, és azok a Rolex kizárólagos tulajdonát képezik. Minden jog fenntartva.

MERCEDES MADNESS PROGRAM



Szerezzen jogosultságot rajtunk keresztül egy vadonatúj Mercedes-Benz vezetésére.

A Mercedes-Benz a legrégebbi és legismertebb autópári márka a világon. A magas minőséget és a kiváló tervezést fémjelzi. Ha modern és jelentőségteljes Mercedes-Benz autót vezet, azzal hatékonyan mutatja meg, hogyan érheti el ténylegesen az álmait a Talk Fusion segítségével.

3 CSILLAG

Ha négy egymást követő héten át megőrzi a legalább 3 csillagos rangot, 600 dolláros autóbónuszt kap, amely beleszámít az alapkivitelű, iridium-ezüst színű Mercedes-Benz C-osztály gépkocsi kifizetésébe az autó teljes értékéig vagy a 36 hónapos lízingidőszakig (amelyik előbb teljesül).

DIAMOND ELITE

Ha eléri, majd 52 egymást követő héten belül 36 héten át megőrzi a Diamond Elite jutalékrangot, **MEGVÁSÁRLUNK** Önnek egy alapkivitelű, iridium-ezüst színű Mercedes-Benz C-osztály gépkocsit.

A Mercedes-Benz® a Daimler Chrysler védjegye. Minden jog fenntartva. A Talk Fusion Mercedes Madness ösztönzőprogram nem áll kapcsolatban a Daimler Chrysler, a Mercedes-Benz, a Mercedes-Benz of North America cégekkel, sem azok kapcsolt vállalkozásaival, valamint a fentiek közül a programot egyik sem szponzorálja. A Mercedes-Benz szavakat kizárólag egy autómárka azonosítására használjuk, és nem járnak együtt, nem jeleznek semminemű összetartozást vagy kapcsolatot a gyártóval, sem annak viszonteladóival. Minden egyéb márkanév, bejegyzett védjegy és név azok adott tulajdonosaihoz tartozik.

CSOPORTVEZETŐI JÖVEDELEM



A Csoportvezetői jövedelem egy bevétel arányos bónusz, amelyet a Kék gyémánt és afeletti szinten lehet megkapni. A minősített munkatársak, akik elérték a Kék gyémánt vagy afeletti fokozatot a Talk Fusion a VILÁGON mindenhol elért összes értékesítési mennyiségének bizonyos %-át részesedésként megkapják.

RANK	%
Blue Diamond	1%
Grand Blue Diamond	1.25%
Royal Blue Diamond	1.5%
Presidential Blue Diamond	1.75%
Ambassador Blue Diamond	2%
Imperial Blue Diamond	2.25%



A SIKER MÉRFÖLDKÖVEI

Régóta az arany a minőség és a kiválóság értékmérője. A gyémántok a tökéletesség magasfokát reprezentálják. Együtt a kettő valóban kiemelkedő jutalmat jelent a szenvedély, az elszántság és az ihletett munka elismeréseként.

A Talk Fusion egy pazar, gyémántokkal díszített fehérarany jutalomgyűrűt* ad a sikeres partnereknek.

Ezek az elegáns gyűrűk lényegünk legmélyét jelképezik. Mindenkinek feltűnnek, és minden megkérdezi: „Mi az a Talk Fusion?”

**A gyűrűket évente adjuk át azoknak a partnereknek, akik elérték bizonyos kereseti mérföldköveket: 250 000 USD, 500 000 USD és 1 000 000 USD.*

FONTOS KIFEJEZÉSEK



BINÁRIS FA

Szervezeti struktúra, amelyben egy egyén két csapatot hoz létre: egy bal és egy jobb oldali ágat.

ÜZLETKÖZPONT

Az Ön Üzletközpontja az, ahol az Ön személyes helye van a Talk Fusion szervezetén belül.

ÉRTÉKESÍTÉSI VOLUMEN (SV)

Minden termékhez tartozik egy pontérték, amelynek értékesítési volumen (SV) a neve. A Talk Fusion azonnal fizető kompenzációs programjának alapját ezeknek a pontoknak a gyűjtése jelenti.

SZEMÉLYES ÉRTÉKESÍTÉSI VOLUMEN (PSV)

A saját termékvásárlások vagy az ügyfeleknek való értékesítés révén személyesen generált értékesítési volumen.

CSOPORTOS ÉRTÉKESÍTÉSI VOLUMEN (GSV)

A partner downline szervezetébe tartozó partnerek és ügyfelek által vásárolt termékek értékesítési volumene.

AKTUÁLIS ÜGYFÉL VAGY PARTNER

Olyan ügyfél vagy partner, aki jelenleg havi előfizetéssel rendelkezik.

JOGOSULT

Teljesítenie kell a minimális személyes értékesítési volumenre (PSV) vonatkozó követelményt, ÉS teljesítenie kell az alábbi két feltétel egyikét:

1. Mind a bal, mind a jobb oldali ágon rendelkezik egy-egy személyesen szponzorált, aktuális partnerrel.
2. Legalább egy személyesen szponzorált, aktuális partnerrel rendelkezik vagy a bal, vagy a jobb oldali ágon, TOVÁBBÁ egy személyesen szponzorált, aktuális ügyféllel.

Ne feledje: A saját termékvásárlás nem számít bele semmilyen típusú jutalékjogosultságba.

ÜGYFÉL

Az ügyfél olyan személy vagy vállalkozás, aki vagy amely megvásárolja a Talk Fusion egyik termékcsomag, ám nem partner.

CIKLUS

Az SV felgyűlése, amely csapatjutalékot eredményez egy partnernek. A partner ciklusa addig tart, amíg 100 SV össze nem gyűlik mind a bal, mind a jobb oldali ágán.



1. Hogyan történik az azonnali kifizetés?

Automatikusan történik! Érjen el értékesítést még ma, és a jutalékot automatikusan megkapja a PAYLUTION® E-Wallet számlájára.

2. Hogyan nyithatom meg a PAYLUTION® E-Wallet számlámat?

Miután megkereste első jutalékát, ki kell töltenie a szükséges információkat, amelyek a Back Office-ban a Jutalékok című lapon találhatók. Ha a kért információkat kitöltötte, öt munkanapon belül automatikusan létrejön a PAYLUTION® E-Wallet számlája. Ezután megerősítő e-mail kap a Talk Fusiontól, valamint kap egy e-mailt a PAYLUTION® cégtől is, amely leírja, hogyan aktiválhatja számláját. Minden megkeresett jutalék azonnal a PAYLUTION® E-Wallet számlájára kerül.

Ne feledje: A számlavezetésért 3,00 USD összegű havi díjat kell fizetnie.

3. Hogyan válhatok jogosulttá a csapatjutalékra? Hogyan őrizhetem meg a jogosultságomat?

Jogosultnak kell lennie azáltal, hogy teljesíti a minimális személyes értékesítési volumenre (PSV) vonatkozó követelményt, ÉS teljesíti az alábbi két feltétel egyikét:

1. **Mind** a bal, **mind** a jobb oldali ágon rendelkezik egy-egy személyesen szponzorált, aktuális partnerrel.
2. Legalább egy személyesen szponzorált, aktuális partnerrel rendelkezik **vagy** a bal, **vagy** a jobb oldali ágon, TOVÁBBÁ egy személyesen szponzorált, aktuális ügyféllel.

Ne feledje: A saját termékvásárlás nem számít bele semmilyen típusú jutalék jogosultságba.

4. Mi lesz a jutalékom sorsa, ha nem szerzem meg a jogosultságot?

A jutalékot 14 napig őrizzük meg. Ha ebben az időszakban jogosulttá válik, megkapja a jutalékot.

5. Hogyan teljesíthetem a minimális személyes értékesítési volumenre vonatkozó követelményt?

El kell érnie legalább 100 PSV egyszeri személyes értékesítési volument, és fenn kell tartania havi 20 PSV-t.

6. Több üzletközpontom is lehet?

Igen! Amikor először eléri a Gyémánt rangfokozatot, két új kiegészítő üzletközpontra tesz szert, egyet a jobb és egyet a bal oldali ágon, az eredeti üzletközpontja alatt. Az új üzletközpontok új értékesítési mennyiségeket (SV) kezdenek el gyűjteni a létrehozásuk időpontjától fogva.

7. Milyen értékesítési volumen tartozik az egyes termékcsomag?

• Executive Package	(100 SV)
• Elite Package	(300 SV)
• Pro Package	(600 SV)

8. Milyen értékesítési volumen tartozik havi előfizetésekhez?

A havi előfizetés 20 SV-t termel.

ÁLTALÁNOS KÉRDÉSEK

FOLYTATÁS



9. A szervezeten belül legfeljebb milyen értékesítési volument kaphatok egy-egy termékértékesítés után?

A Executive munkatársaink megkapják a szervezetük összes termékadása után járó következő értékesítési mennyiséget:

Executive (100 SV)

Elite (100 SV)

Pro (100 SV)

Az Elite munkatársaink megkapják a szervezetük összes termékadása után járó következő értékesítési mennyiséget:

Executive (100 SV)

Elite (300 SV)

Pro (300 SV)

A Pro munkatársaink megkapják a szervezetük összes termékadása után járó teljes értékesítési mennyiséget:

Executive (100 SV)

Elite (300 SV)

Pro (600 SV)

10. Van felső határa a heti kereseti lehetőségemnek?

A Talk Fusion partnerei legfeljebb 50 000 USD-t kereshetnek hetente csapatjutalékokból. **A gyorskezdési bónuszból és a mega kiegészítő bónuszokból kereshető összeg azonban korlátlan.**

11. Hogyan szerezhettek jutalékciklust?

Ha mind a bal, mint a jobb oldali ágon 100 SV értékű értékesítési volument ér el, jutalékciklust kap. 25 USD-t kap minden jutalékciklus után.

12. Mi a különbség a jutalékrang és az elismerési rang között?

A jutalékrang az a rang, amely alapján jelenleg kifizetéseket kap. Az alapja az értékesítési volumen és a kompenzációs program más követelményeinek teljesítése egy adott jutalékhéten. **Az elismerési rang a leg rang, amely után valaha is kifizetést kapott.**

13. Hogyan kaphatom meg a Talk Fusion logójával ellátott Visa® bankkártyámat?

Ha már keresett jutalékokat, és beállította PAYLUTION® E-Wallet számláját, megrendelheti a Talk Fusion logójával ellátott Visa® bankkártyáját. A kártya a világ számos országába elérhető, és a költsége mindössze 15 USD.

14. Hogyan kaphatom meg a Leadership Pool bónuszt?

A Leadership Pool bónuszra akkor válik jogosulttá, ha legalább Blue Diamond rangú értékesítési volument teljesít a hónap mind a 4 hetében. A Leadership Pool-jutalékot a teljesítés hónapját követő hó 20. napján fizetjük ki.

15. Mennyi lehet egy munkatárs általi Csoportvezetői részesedés?

Egy adott munkatárs maximum a Csoportvezetői jutalék 25%-ára tehet szert. Például, ha a teljes Csoportvezetői jutalék 10000 USA dollár és csak egy minősített munkatárs van, akkor az a munkatárs 2500 USA dollárra jogosult. Ha négy vagy annál több minősített munkatárs van, akkor az összes Csoportvezetői jutalékot egyformán fogják elosztani egymás között. Más szóval 10 minősített munkatárs mindegyike 1000 dollárt kap.

16. Hogyan válhatok jogosulttá az ügyfélkör után járó bónuszra?

Minden naptári hónapban bónuszt osztunk a 20 legjobban teljesítő jogosult partnernek, akik a legtöbb új ügyfelet szponzoráltak személyesen az adott időszakban. Egy hónapban akkor válik jogosulttá az ügyfélkör utáni bónuszra, ha legalább három új személyesen szponzorált ügyfelet szerez.



17. Mennyi bónuszra tehet szert egy partner az ügyfélkör utáni bónusz segítségével?

Havonta csak egy bónuszt kaphat. A bónuszokat az alábbiak szerint osztjuk szét:

- 1. – 1000 USD
- 2. – 900 USD
- 3. – 800 USD
- 4. – 700 USD
- 5. – 600 USD
- 6. – 500 USD
- 7. – 400 USD
- 8. – 300 USD
- 9. – 200 USD
- 10. – 150 USD
- 11–20. – 100 USD fejenként

18. Mikor kapom meg az ügyfélkör utáni bónuszt?

Az ügyfélkör utáni bónuszt a kiérdeklést követő hónap 10. napján fizetjük ki.

19. Milyen értékesítési volumen tartozik az egyes ingyenes jótékonysági számlákhoz?

A jótékonysági számlák ingyenesek, és nem generálnak értékesítési volument.

20. Vonatkozik tranzakciós illeték a megszerzett jutalékokra?

0,40 USD összegű illetéket vonunk le minden alkalommal, amikor jutalékot kap az E-Wallet számlájára.

21. Szükség van termékvásárlásra ahhoz, hogy a Talk Fusion független partnere lehessen?

A partnernek nem szükséges személyesen Talk Fusion-termékeket vásárolnia, hogy független partner lehessen, vagy részt vehessen a Talk Fusion azonnal fizető kompenzációs programjának bármely részében.

Ne feledje: A saját termékvásárlás nem számít bele semmilyen típusú jutalékjogosultságba

22. Van rá mód, hogy spóroljak a havi előfizetési díjaimon?

A partnerek és az ügyfelek választhatnak egyet a négy előre/teljes egészében kifizetett fizetési lehetőség közül, és megtakaríthatnak akár 20%-ot is a havi előfizetési díjukból.

23. Törlődik valaha az értékesítési volumen?

Nem. Az elért volumen mindaddig megmarad, amíg az alábbi kettő feltétel egyike teljesül:

- rendelkezik egy aktuális személyesen szponzorált partnerrel; VAGY
- rendelkezik egy aktuális személyesen szponzorált ügyféllel.

Ha azonban a fenti feltételek 30 napon át nem teljesülnek, a megszerzett értékesítési volumen törlődik. Az elveszett értékesítési volumen nem szerezhető vissza.

24. Továbbra is a Talk Fusion partnere maradok, ha nem keresek jutalékot?

Ha hat egymást követő hónapban sem keres jutalékot, a partneri megállapodását inaktivitás miatt megszüntetjük. Ha azonban előfizetett bármely termékünkre, a havi előfizetése megmarad, és ügyfélként kap új besorolást. Ha szeretné lemondani a havi előfizetését, ezt kifejezetten kérnie kell.

Fontos: Ha a partner legalább egy éves időszakra előre kifizette a havi előfizetést, az előre kifizetett időszak lejáratáig nem soroljuk át ügyféllé.

SZEMÉLYES ÜZENETE

Itt kemény munka szükséges

Gyakran teszik fel nekem a kérdést, hogy mi a siker kulcsa a direktértékesítésben, ám nem létezik pontos recept. Tudom, hogy a kitartó vágy, áldozat és kemény munka abszolút szükséges, ám mindezek sem garantálják a sikert.

Amikor több mint 20 évvel ezelőtt megkezdtem karrieremet a direktértékesítésben, még rendőrként dolgoztam. A több mint 40 órás munkahetemen felül hosszú órákat töltöttem telefonálással és találkozókkal, hogy kiépítsek egy ügyfélbázist, új

partnereket vonjak be, és végül átadom a partnereknek a tudást, amit én már megszereztem. Sok hibát vétettem, és rengeteg olyan hónap volt, amikor a telefonszámlám összege bőven meghaladta a jutalékot, amit megkerestem. De kitartottam, feláldozva az értékes szabad időt, mert láttam a potenciált abban, hogy egy egész csapat munkája után keressek pénzt, ne csak a saját munkám után. Ugyanakkor megértettem, hogy a direktértékesítés csupán egy lehetőséget jelentett. Hogy mit hozok ki belőle, az az elkötelezettségemen és a beleölt munkán múlik.

Ezt nagyon fontos szem előtt tartani bárkinek, aki szeretne független partnerként csatlakozni a Talk Fusionhoz. A kiegészítő kereset lehetősége létezik, ám az, hogy ténylegesen mit hoz ki a Talk Fusion-vállalkozásból, teljes mértékben

az értékesítési erőfeszítéseken múlik. Ehhez pedig kemény munka, szorgalom és vezetési készség szükséges, valamint mindezen készségek megfelelő végrehajtása. Időigényes feladat elsajátítani azt is, miként lehet ön maga főnöke, hogyan képezheti csapatát, és hogyan építheti ki a megfelelő infrastruktúrát.

A direktértékesítés 2-5 éves tervezést igényel. Nem tud 4-6 hónap múlva visszavonulni. LEGALÁBB egy éven át kell dolgoznia a vállalkozásán, hogy jó értékelési pontot érhesen el, ahonnan valóban lemérheti a sikerei mértékét. Őszintén hiszem azonban, hogy ha követi a rendszert, és következetesen beletesz 7-10 munkaórát hetente egy éven át, olyan pozícióba jut, ahol már nem szeretne megállni. Ám ehhez elkötelezettség szükséges, és fel kell áldoznia a saját kényelmi idejét és más tevékenységeit, hogy cserébe lehetőséget kapjon a további jövedelemszerzésre.

NINCS GARANTÁLT JÖVEDELEM. Azt gondolom, hogy soha egy vállalatnak sem szabad gyors meggazdagodást ígérnie. Sajnos sok direktértékesítési vállalat utal arra, hogy a potenciális partnerek teljes munkaidős jövedelmet kereshetnek, sőt néha többet is, mindezt igen csekély munkával. Ez az egyik oka, hogy sok új próbálkozó válik hamar csalódottá, és aztán ki is lép.

A valóság azonban az, hogy a direktértékesítésben a legtöbb partner nem szerez „jelentős jövedelmet”, és a nagy többség egyáltalán nem keres semmit. Ez a Talk Fusion esetében is igaz. Néhányan csak azért csatlakoznak egy vállalathoz, hogy a kedvezményesen kapják meg a terméket, és sokan azért csatlakoznak, hogy a kedvezményes ár mellett kisebb mellékjövedelemre is szert tegyenek. Nagyon kevés partner keres annyi pénzt, ami a legtöbb ember szerint „teljes munkaidős” jövedelemnek számít, és – mint bármely más iparágban – csak nagyon kevesen szereznek kiemelkedő jövedelmet. Ezt azért mondjuk el, mert más vállalatokkal ellentétben mi azt szeretnénk, hogy minden információt megkapjon, és úgy tartjuk, hogy őszinte frissességet képviselünk az iparágban.

Következtetések

Az Ön sikere a mi sikerünk is, így természetesen szeretnénk, hogy a lehető legsikeresebb legyen. A többi csupán a beleölt munkán múlik. Ám ezt nem tudjuk átvállalni Öntől. Vállalnia kell azt az elkötelezettséget, amely a vágyai eléréséhez szükséges. Az igazság az, hogy a legtöbben egyszerűen nem szeretnék meghozni a szükséges áldozatokat, hogy elérhessék a kívánt eredményt. Azok, akik kiemelkedő sikereket érnek el a Talk Fusionnál vagy más direktértékesítési cégeknél, tisztában vannak vele, hogy ehhez a vállalkozáshoz sok éven át tartó elkötelezettség szükséges, és a szükséges munkamennyiséget is bele kell tenni.

Remélem, hogy a direktértékesítési akként a profi karrierként tekint, amivé mára vált. Más iparágakkal ellentétben a direktértékesítésben lehetősége van a belső tehetsége táplálására és megerősítésére, és ugyanez vonatkozik a teljes csapatára is. Ebben az iparágban a siker esélyt jelent az intellektuális, érzelmi és pénzügyi fejlődésre, miközben pozitívan járulhat hozzá mások életéhez.

Miért?

A Talk Fusion belső partneri magja tökéletesen érti, hogy a sikerhez olyan áldozat szükséges, amelyet nehéz szavakba önteni. Erről az áldozatról pedig Önnek kell döntenie. Mi minden tőlünk telhetőt megteszünk, hogy mindent megadjunk Önnek a sikerhez: a hihetetlen áron kínált világszínvonalú termékektől az azonnali jutalékfizetésig és a verhetetlen ügyfélszolgálatig és képzésig. Ám Önnek a saját szempontjai szerint kell akarnia a sikert. Ha úgy dönt, hogy egy képzési hívás helyett tévét néz, vagy ruhákat vásárolt egy Live Broadcast vagy egy potenciális partner utókövetése helyett, arról mi nem fogunk tudni. Szeretnénk, ha kihasználna mindent, amit a Talk Fusion nyújt Önnek, ám nem tudjuk jobban akarni a sikert, mint amennyire Ön akarja azt.

A Talk Fusion marketinganyagában feltüntetett keresetek nem feltétlenül tükrözik azt az esetleges jövedelmet, amelyet a Talk Fusion partnerei potenciálisan vagy ténylegesen megkereshetnek a Talk Fusion azonnal fizető kompenzációs programjában való részvétel által. A Talk Fusion azonnal fizető kompenzációs programjában szereplő hivatkozások a beleértett vagy kimondott jövedelmekre csupán illusztrációs célokat szolgálnak. A számok nem jelentenek garanciát vagy előrejelzést a tényleges jövedelemre vagy nyereségre nézve. A Talk Fusion NEM garantál semmilyen jövedelemszintet a partnerek számára. A keresetre vonatkozó bármely vállalat vagy garancia félrevezető lenne.



JÖVEDELMI TÁJÉKOZTATÓ NYILATKOZAT

2016-ös jövedelemsávok MINDEN partner tekintetében

SÁV (USD)	PARTNEREK %-OS ARÁNYA	Hónapok átlagos és medián száma a vállalkozásban	SÁV (USD)	PARTNEREK %-OS ARÁNYA	HÓNAPOK ÁTLAGOS ÉS MEDIÁN SZÁMA A VÁLLALKOZÁSBAN	SÁV (USD)	PARTNEREK %-OS ARÁNYA	HÓNAPOK ÁTLAGOS ÉS MEDIÁN SZÁMA A VÁLLALKOZÁSBAN
Nincs kereset	69.54%	4.64	\$2,500.01 - \$5,000.00	0.64%	16.72	\$30,000.01 - \$50,000.00	0.04%	36.21
\$0.01 - \$50.00	11.93%	5.20	\$5,000.01 - \$7,500.00	0.21%	20.40	\$50,000.01 - \$75,000.00	0.02%	44.19
\$50.01 - \$250.00	12.13%	6.00	\$7,500.01 - \$10,000.00	0.11%	22.27	\$75,000.01 - \$100,000.00	0.008%	48.81
\$250.01 - \$500.00	3.41%	8.43	\$10,000.01 - \$15,000.00	0.10%	25.47	\$100,000.01 - \$150,000.00	0.010%	45.50
\$500.01 - \$1,000.00	2.45%	10.11	\$15,000.01 - \$20,000.00	0.05%	30.41	\$150,000.01 - \$200,000.00	0.006%	49.37
\$1,000.01 - \$2,500.00	1.81%	12.84	\$20,000.01 - \$30,000.00	0.04%	32.71	\$200,000.01 +	0.015%	55.99

A számok nem jelentenek garanciát vagy előrejelzést a várt jövedelemre vagy nyereségre nézve. Nem tartalmazzák továbbá a partnerek kiadásait, amelyek az üzletmenet során merülnek fel. A Talk Fusion nem garantálja a pénzügyi sikert. A Talk Fusionnal elért siker kizárólag a sikeres értékesítés eredménye, amelyhez kemény munka, szorgalom, készség, kitartás, hozzáértés és vezetői képesség szükséges. Az Ön sikere attól függ, mennyire jól képviseli ezeket a tulajdonságokat.